

Die STORDIS GmbH mit Sitz in Stuttgart ist europaweit eines der führenden Unternehmen im Bereich „Open Networking“ und erstellt individuell angepasste, innovative Netzwerklösungen. Zu unseren Kunden zählen namhafte Unternehmen aus der Telekommunikations- und der Broadcasting-Industrie, der Finanzbranche, sowie aus dem Cyber Security Sektor und öffentliche Institutionen. An unseren zwei Standorten in Deutschland und Großbritannien entwickeln wir eigene Software- und Hardwarelösungen, und sind im Rahmen unserer internationalen Verbandsmitgliedschaften aktiv am Fortschritt der „Open Networking Revolution“ beteiligt. Wir verfügen über zwei der weltweit bestausgestatteten Testlabore für offene Netzwerktechnik. Da wir Dank wachsenden Erfolgs unser Team erweitern, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten Kollegen für die Position



## Inside Sales Manager (m/w)

Als wertvolles Mitglied unseres Vertriebsteams pflegen Sie eigenverantwortlich den Kontakt zu unseren Kunden und sind deren erster Ansprechpartner bei STORDIS. Mit Ihrer kommunikativen, aufgeschlossenen Art gewinnen Sie relevante IT-Verantwortliche für unsere hochwertigen Produkte und Dienstleistungen.

### Ihre neuen Aufgaben:

- Sie sind relevanter Ansprechpartner für unsere Kunden im In- und Ausland
- Sie erstellen Preiskalkulationen und Angebote aus unserem umfangreichen Produktportfolio
- Sie arbeiten eng zusammen mit unserem Einkaufsteam und der Auftragsabwicklung bezüglich Lieferzeiten und Bestellungen
- Sie nehmen aktiv an Vertriebs- und Marketingmeetings teil
- Sie analysieren Umsatzzahlen und entwickeln Absatzstrategien
- Sie besuchen führende Messen im internationalen Raum

### Das bringen Sie mit:

- Eine abgeschlossene, vertriebsorientierte Ausbildung oder ein Studium
- Bereits erste Erfahrung im Vertrieb
- Eine hohe Affinität zu Informationstechnologie, idealerweise im Bereich der Netzwerktechnik
- Vorzugsweise Erfahrungen im Umgang mit dem Warenwirtschaftssystem Microsoft Dynamics NAV
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Eine eigenständige Arbeitsweise und ein hohes Maß an Teamfähigkeit
- Ein professionelles Auftreten und einen offenen, kommunikativen Charakter

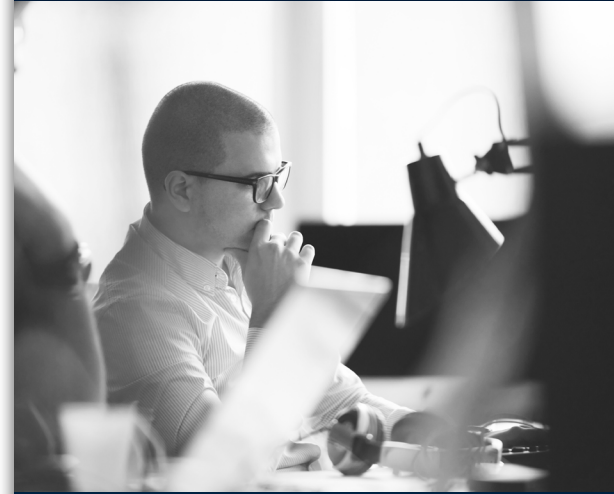
### Das bietet Ihr neuer Arbeitgeber:

- Eine sichere, unbefristete Anstellung in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen Arbeitsumfeld
- Umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten durch Fortbildungen und Weiterbildungsangebote
- Die Option auf flexible Arbeitszeiten
- Ein internationales Team an einem mit modernster Technik ausgestatteten Arbeitsplatz
- Regelmäßige Aktivitäten wie gemeinsames Grillen und organisierte Sport- und Firmenevents auf freiwilliger Basis
- Eine hohe Wertschätzung Ihrer Persönlichkeit und Vertrauen in Ihre Erfahrung und Kompetenzen

### Der nächste Schritt:

Sie wollen mit uns die Zukunft der Netzwerktechnologie gestalten? Das freut uns sehr! Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [jobs@stordis.com](mailto:jobs@stordis.com) und teilen Sie uns Ihr frühestmögliches Eintrittsdatum sowie Ihre Gehaltsvorstellung mit. Ihre persönlichen Angaben behandeln wir mit größter Sorgfalt und Diskretion.

STORDIS ist ein Arbeitgeber, dem Chancengleichheit sehr wichtig ist. Alter, Geschlecht und Herkunft sind für uns nicht maßgeblich für die Auswahl unserer Mitarbeiter. Aus Gründen der einfacheren Lesbarkeit haben wir auf eine geschlechterspezifische Schreibweise verzichtet.



#### Firma:

Rosenwiesstraße 17  
70567 Stuttgart  
Germany



#### Befristung:

unbefristet



#### Beginn:

ab sofort



#### Umfang:

Vollzeit